

早稲田大学 履修証明プログラム

早稲田マーケティングカレッジ

—次世代のマーケティングを学ぶ総合講座—

Waseda Marketing College

'25年4月開講

2025年4月12日(土) — 2025年8月2日(土)

全80時間、土曜日開講

WASEDA Marketing College, Certificate Program



WASEDA University

早稲田マーケティングカレッジ

—次世代のマーケティングを学ぶ総合講座—

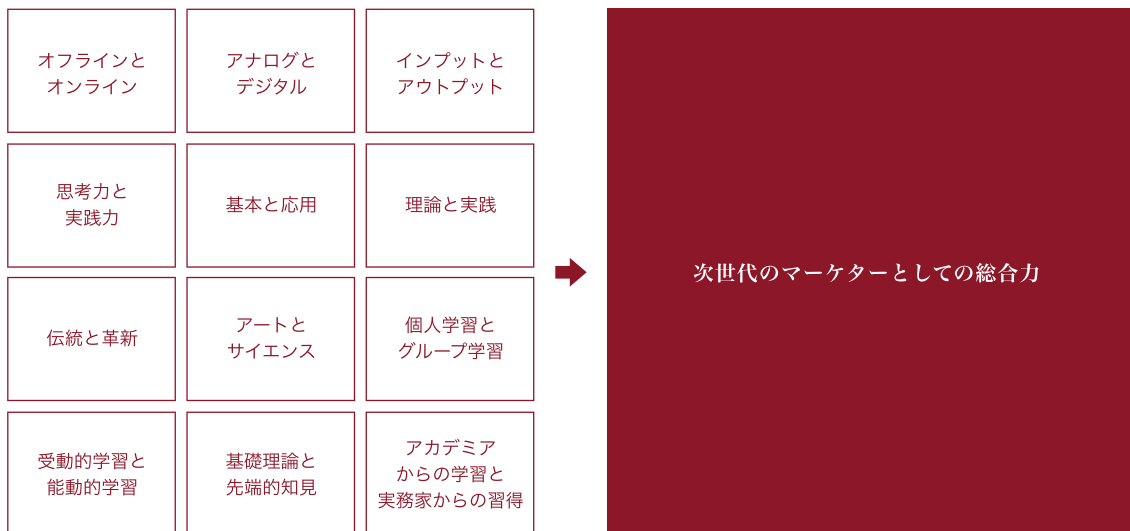
Waseda Marketing College

講座の概要

次世代のマーケターには、伝統的なマーケティング手法とデジタルを活用した手法の双方をカバーすることが求められます。オフラインだけではなくオンラインだけでもない、オンオフ融合マーケティング、OMO (Online Merges with Offline) などの手法に精通する必要があります。

本講座は、「**次世代のマーケターとしての総合力**」を養成することを目的とし、マーケティング理論のコアを習得するとともに、先端的手法を理解します。幅広い知識を得るとともに、プロジェクト学習、ワークショップなどを通じて、思考力、企画力、調整力などの実践的な力を鍛えます。

講師陣は学術界/実務界の第一線で活躍する方々で構成しており、理論と実践の双方の視点で科目を構成しています。



主催：早稲田大学社会人教育事業室

共催：公益社団法人日本マーケティング協会、一般社団法人マーケターキャリア協会

協力：株式会社ナノバージョン

講座の特徴

履修証明プログラム (Certificate Program)

本講座の修了が認められると、早稲田大学から履修証明書が発行されます。
これは、学校教育法第105条の規定に基づくものであり、履歴書の学歴欄に記載可能です。

著名な講師陣

産業界/学術界の第一線で活躍する著名な講師陣から学びます。
各領域のコアと先端を効果的に習得するとともに、マーケターとして成長するための指針を獲得します。

総合的な学び

次世代のマーケターが身に付けるべき事項を体系的かつ包括的に学びます。
オーソドックスなマーケティング理論とデジタルを利用した先端的な方法論、オフラインとオンライン、伝統と革新、理論と実践などの、それぞれを包含する総合的な学びが特徴です。

プロジェクト学習 (PBL: Project Based Learning)

特定の企業の現状を踏まえた「マーケティング計画の策定」を、学期を通じてグループで取り組みます。
学期末に、各グループが策定した計画を発表し、講師陣が評価とフィードバックを行います。
各グループには経験豊富な実務家マーケターがアドバイザーとして付き、学期を通じて伴走します。

アウトプットを重視した能動的学習

上記のプロジェクト学習の他、ワークショップ、ケーススタディ (ケース討論) による科目を多く配置し、受け身ではなく能動的な学習を主体とします。次世代のマーケティングに関する総合的な知識を習得するだけでなく、マーケティング思考力を鍛え、マーケターとしての実践力を養成します。

産学共同によるプログラム開発

本講座は、公益社団法人日本マーケティング協会と一般社団法人マーケターキャリア協会の共催を得て、産学共同体制で実施します。学術界と実務界の力を結集した総合的な学びを提供します。

教育訓練給付制度

本プログラムは、厚生労働省の教育訓練給付制度（特定一般教育訓練）の指定講座となりました（2023年10月より新規指定）。本講座を修了した場合、受講者本人が支払った教育訓練経費の最大50%に相当する額が給付されます。給付を希望される方は、「訓練前キャリアコンサルティング」を受け、ジョブカードの交付してもらった上で、**講座開始日の2週間前までに**自宅住所を管轄するハローワークに申請する必要があります。

<ご参考>文部科学省HP

https://www.mhlw.go.jp/stf/seisakunitsuite/bunya/koyou_roudou/jinzaikaihatsu/kyouiku.html

講師陣



守口 剛 Takeshi Moriguchi

早稲田大学

次世代の消費者インサイト獲得手法と実践
PBL:マーケティング計画の策定



西垣 幸則 Yukinori Nishigaki

イオンリテール株式会社

PBL:マーケティング計画の策定



石井 龍夫 Tatsuo Ishii

トレジャーデータ株式会社 エグゼクティブフェロー

次世代のマーケティング戦略



西川 英彦 Hidehiko Nishikawa

法政大学

次世代の製品・サービス戦略



及川 直彦 Naohiko Oikawa

早稲田大学

次世代の顧客関係管理



山城 和人 Kazuto Yamashiro

Pretium S

次世代のプライシング



奥谷 孝司 Takashi Okutani

オイシックス・ラ・大地株式会社

次世代の流通とOMO



田部 正樹 Masaki Tabbe

ノバセル株式会社 / ラクسل株式会社

次世代の広告とマーケティング・コミュニケーション



庭山 一郎 Ichiro Niwayama

シンフォニーマーケティング株式会社

次世代のBtoBマーケティング



萩原 雅之 Masashi Hagihara

トランスコスモス・アナリティクス株式会社

次世代のマーケティング・リサーチ



須永 努 Tsutomu Sunaga

早稲田大学

次世代の消費者行動論



井上 大輔 Daisuke Inoue

KIYOラーニング株式会社

マーケティング実務事例



尾澤 恭子 Kyoko Ozawa

ダブルフュージョン合同会社 代表

マーケティング実務事例



風口 悦子 Etsuko Kazaguchi

株式会社JTB

CMOセミナー



富永 朋信 Tomonobu Tominaga

株式会社Preferred Networks

CMOセミナー



十河 瑠璃 Ruri Sogo

株式会社博報堂 生活者発想技術研究所

Z世代のインサイトから学ぶ
若者の意思決定と消費行動



瀧崎 絵里香 Erika Takizaki

株式会社博報堂 生活者発想技術研究所

Z世代のインサイトから学ぶ
若者の意思決定と消費行動



池尾 恭一 Kyoichi Ikeo

慶應義塾大学名誉教授

ケースで学ぶマーケティング戦略



田中 洋 Hiroshi Tanaka

中央大学 名誉教授

ケースで学ぶブランド戦略
ワークショップ:ブランド開発



岡本 泰治 Yasuharu Okamoto

株式会社ディレクタス

ケースで学ぶ顧客戦略



得丸 英俊 Hidetoshi Tokumaru

株式会社デジタルガレージ

ケースで学ぶデジタル戦略



丸岡 吉人 Yoshito Maruoka

跡見学園女子大学 / 元電通デジタル社長

ワークショップ:デジタルマーケティング戦略



リュウ シーチャウ Liu Xiqiao

株式会社サニーサイドアップ

ワークショップ:マーケターとしての価値形成



山本 覚 Satoru Yamamoto

株式会社電通デジタル

ワークショップ:AIのマーケティングへの実装



鹿毛 康司 Kouji Kage

かげこうじ事務所 / 元エステー執行役

ワークショップ:マーケターとしての価値形成



田中 準也 Junya Tanaka

株式会社サン

ワークショップ:調整と実行としてのマーケティング



鈴木 健 Takeshi Suzuki

株式会社ニューバランスジャパン

ワークショップ:調整と実行としてのマーケティング



長田 新子 Shinko Osada

一般社団法人渋谷未来デザイン

ワークショップ:調整と実行としてのマーケティング

PBLアドバイザー



井上 慎也 Shinya Inoue
パイオニア株式会社



遠藤 克之輔 Katsunosuke Endo
ベントレーモーターズ ジャパン



久保田 夏彦 Natsuhiko Kubota
一般社団法人渋谷未来デザイン



菅 恭一 Kyoichi Suga
株式会社ベストインクラスプロデューサーズ



中村 淳一 Junichi Nakamura
Facebook Japan



中村 全信 Masanobu Nakamura
一般社団法人マーケターキャリア協会



谷津 かおり Kaori Yatsu
株式会社 BBDO JAPAN



渡邊 英右 Eisuke Watanabe
株式会社 Mizkan Holdings

「早稲田マーケティングカレッジ -次世代のマーケティングを学ぶ総合講座-」 2025年春期スケジュール

日程・曜日	時間	科目群	科目名	担当講師	時間
4月12日 (土)	-		プログラムガイダンス	守口 剛	10:00 - 10:20
4月12日 (土)		■ PBL	PBL:マーケティング計画の策定	西垣 幸則	10:20 - 11:20
4月12日 (土)		■ PBL	PBL:マーケティング計画の策定	守口 剛	11:30 - 12:00
4月12日 (土)	2	■ PBL	PBL:マーケティング計画の策定(補助講義)	富永 朋信	12:00 - 12:50
4月12日 (土)		■ PBL	PBLグループ顔合わせ		12:50 - 15:00
4月12日 (土)	-		昼食・PBLグループ懇談		
4月12日 (土)	2	■ 基礎講義	次世代の消費者インサイト獲得手法と実践	守口 剛	15:00 - 17:00
4月12日 (土)	-		ネットワーキング(受講者同士の自己紹介、交流など)		17:00 - 18:30
4月19日 (土)	2	■ 基礎講義	次世代のマーケティング戦略	石井 龍夫	10:00 - 12:00
4月19日 (土)	2	■ 基礎講義	次世代のマーケティング・リサーチ	萩原 雅之	13:00 - 15:00
4月19日 (土)	2	■ 基礎講義	次世代の顧客関係管理	及川 直彦	15:10 - 17:10
4月26日 (土)	2	■ 基礎講義	次世代のプライシング	山城 和人	10:00 - 12:00
4月26日 (土)	4	■ ケース	ケースで学ぶブランド戦略	田中 洋	13:00 - 17:10
5月10日 (土)	2	■ 基礎講義	次世代の消費者行動論	須永 努	10:00 - 12:00
5月10日 (土)	2	■ 基礎講義	次世代の製品・サービス戦略	西川 英彦	13:00 - 15:00
5月10日 (土)	2	■ ワークショップ	AI のマーケティングへの実装	山本 覚	15:10 - 17:10
5月17日 (土)	6	■ ケース	ケースで学ぶマーケティング戦略	池尾 恭一	10:00 - 17:10
5月24日 (土)	2	■ ケース	ケースで学ぶデジタル戦略	得丸 英俊	10:00 - 12:00
5月24日 (土)	2	■ 基礎講義	次世代のBtoBマーケティング	庭山 一郎	13:00 - 15:00
5月24日 (土)	2	■ 応用講義	Z世代のインサイトから学ぶ若者の意思決定と消費行動	十河瑠璃 瀧崎絵里香	15:10 - 17:10
5月31日 (土)	-	■ 補講日	補講日(休講等があった場合に授業が入る可能性有)		
6月7日 (土)	6	■ ワークショップ	ワークショップ:デジタルマーケティング戦略	丸岡 吉人	10:00 - 17:10
6月14日 (土)	2	■ 応用講義	マーケティング実務事例1	井上 大輔	10:00 - 12:00
6月14日 (土)	3	■ PBL	PBL:マーケティング計画の策定(中間発表)	守口 剛	13:00 - 16:00
6月21日 (土)	4	■ ケース	ケースで学ぶ顧客戦略	岡本 泰治	10:00 - 15:00
6月21日 (土)	2	■ 基礎講義	次世代の流通とOMO	奥谷 孝司	15:10 - 17:10
6月28日 (土)	2	■ ワークショップ	ワークショップ:マーケターとしての価値形成1	鹿毛 康司	10:00 - 12:00
6月28日 (土)	2	■ ワークショップ	ワークショップ:マーケターとしての価値形成2	リュウ シーチャウ	13:00 - 15:00
6月28日 (土)	2	■ 応用講義	CMOセミナー1	風口 悦子	15:10 - 17:10
7月5日 (土)	6	■ ワークショップ	ワークショップ:ブランド開発	田中 洋	10:00 - 17:10

「早稲田マーケティングカレッジ -次世代のマーケティングを学ぶ総合講座-」 2025年春期スケジュール

日程・曜日	時間	科目群	科目名	担当講師	時間
7月12日 (土)	6	■ ワークショップ	ワークショップ:調整と実行としてのマーケティング	田中 準也 鈴木 健 長田 新子	10:00 - 17:10
7月19日 (土)	2	■ 基礎講義	次世代の広告とマーケティング・コミュニケーション	田部 正樹	10:00 - 12:00
7月19日 (土)	2	■ 応用講義	マーケティング実務事例2	尾澤 恭子	13:00 - 15:00
7月19日 (土)	2	■ 応用講義	CMOセミナー2	富永 朋信	15:10 - 17:10
7月19日 (土)	-		プログラム全体の振り返り	守口 剛 富永 朋信 中村 全信	17:20 - 18:20
7月26日 (土)	-	■ 補講日	補講日(休講等があった場合に授業が入る可能性有)		
8月2日 (土)	5	■ PBL	PBL:マーケティング計画の策定(最終発表)	守口 剛 西垣 幸則	13:00 - 18:10

「早稲田マーケティングカレッジ -次世代のマーケティングを学ぶ総合講座-」 科目一覧

科目群	科目名	時間	担当講師	所属・役職等
■ 基礎講義	次世代のマーケティング戦略	2	石井 龍夫	トレジャーデータ株式会社 エグゼクティブフェロー
■ 基礎講義	次世代の製品・サービス戦略	2	西川 英彦	法政大学 経営学部 教授
■ 基礎講義	次世代の顧客関係管理	2	及川 直彦	早稲田大学 大学院経営管理研究科 客員教授
■ 基礎講義	次世代のプライシング	2	山城 和人	Pretium S 代表取締役
■ 基礎講義	次世代の流通とOMO	2	奥谷 孝司	株式会社顧客時間 共同CEO 取締役 オイシックス・ラ・大地株式会社 専門役員 COCO(Chief Omni-Channel Officer)
■ 基礎講義	次世代の広告とマーケティング・コミュニケーション	2	田部 正樹	ノバセル株式会社 代表取締役社長 ラクスル株式会社 取締役CMO
■ 基礎講義	次世代のBtoBマーケティング	2	庭山 一郎	シンフォニーマーケティング株式会社 代表取締役
■ 基礎講義	次世代のマーケティング・リサーチ	2	萩原 雅之	トランスコスモス・アナリティクス株式会社 取締役フェロー
■ 基礎講義	次世代の消費者行動論	2	須永 努	早稲田大学 商学学術院教授
■ 基礎講義	次世代の消費者インサイト獲得手法と実践	2	守口 剛	早稲田大学 商学学術院教授
■ 応用講義	マーケティング実務事例1	2	井上 大輔	KYOラーニング株式会社 執行役員 スタディング事業部 マーケティング部 部長 一般社団法人 マーケターキャリア協会 メンター
■ 応用講義	マーケティング実務事例2	2	尾澤 恭子	ダズルフュージョン合同会社 代表
■ 応用講義	CMOセミナー1	2	風口 悦子	株式会社JTB 執行役員 ブランディング・マーケティング担当(CMO)
■ 応用講義	CMOセミナー2	2	富永 朋信	株式会社アリアード・ネットワークス 執行役員CMO 一般社団法人 マーケターキャリア協会 理事
■ 応用講義	Z世代のインサイトから学ぶ 若者の意思決定と消費行動	2	十河 瑠璃	株式会社博報堂 生活者発想技術研究所 上席研究員
			瀧崎 絵里香	株式会社博報堂 生活者発想技術研究所 上席研究員
基礎・応用講義科目 計30時間				
■ ケース	ケースで学ぶマーケティング戦略	6	池尾 恭一	慶應義塾大学 名誉教授 元慶應義塾大学経営管理研究科委員長/ビジネス・スクール校長
■ ケース	ケースで学ぶブランド戦略	4	田中 洋	中央大学 名誉教授 事業構想大学院客員教授/ビジネス・ブレークスルー大学院客員教授
■ ケース	ケースで学ぶ顧客戦略	4	岡本 泰治	株式会社ディレクタス 代表取締役
■ ケース	ケースで学ぶデジタル戦略	2	得丸 英俊	株式会社デジタルガレージ 執行役員 SEVP
ケース科目 計16時間				
■ ワークショップ	ワークショップ:ブランド開発	6	田中 洋	中央大学 名誉教授 京都大学博士(経済学)
■ ワークショップ	ワークショップ:デジタルマーケティング戦略	6	丸岡 吉人	跡見学園女子大学 マネジメント学部 教授 元電通デジタル社長
■ ワークショップ	ワークショップ:AI のマーケティングへの実装	2	山本 覚	株式会社電通デジタル CAIO 兼 執行役員
■ ワークショップ	ワークショップ:マーケターとしての価値形成1	2	鹿毛 康司	株式会社かげこうじ事務所 代表
■ ワークショップ	ワークショップ:マーケターとしての価値形成2	2	リュウ・シーチャウ	株式会社サニーサイドアップ 代表取締役社長
■ ワークショップ			田中 準也	株式会社サン 代表取締役会長 プロデューサー・コネクター 一般社団法人 マーケターキャリア協会 代表理事
■ ワークショップ	ワークショップ:調整と実行としてのマーケティング	6	鈴木 健	株式会社ニューバランス ジャパン マーケティングディレクター 一般社団法人 マーケターキャリア協会 フェロー
■ ワークショップ			長田 新子	一般社団法人 渋谷未来デザイン 理事・事務局長 一般社団法人 マーケターキャリア協会 理事・メンター
■ PBL	PBL:マーケティング計画の策定	2	守口 剛 西垣 幸則	
■ PBL	PBL:マーケティング計画の策定(中間発表)	3	守口 剛	早稲田大学 商学学術院 教授 イオンリテール株式会社 取締役 常務執行役員 営業・デジタル担当
■ PBL	PBL:マーケティング計画の策定(最終発表)	5	守口 剛 西垣 幸則	

実習・実践科目 計34時間

合計 80 時間

募集概要

募集人員	40名程度
募集期間	2025年2月25日(火) 13:00~3月27日(木) 23:59まで ※先着順受付。定員に達し次第、締め切ります。
申込方法	下記の「お申込みページ」よりお申込みください。 https://wasedaneo.jp/service/certificate-programs/marketing/ ※お申込みの際、WASEDA NEOのメンバー登録が必要となります。 ※請求書払い(法人様用)によるお申込みをご希望の場合、法人用請求書払いによるお申込みフォーム(お申込ページに記載)よりお申込ください。 ※公益社団法人日本マーケティング協会の会員企業様からのお申込の場合は、法人用請求書払いによるお申込みフォーム(お申込ページに記載)よりお申込ください。その際、「備考欄」に「公益社団法人日本マーケティング協会会員企業」とご入力ください。
出願要件	大学入学資格を有する方であれば申込が可能です。主として以下のような社会人を対象とします。 ・ マーケティングの仕事に従事している方、あるいは以前従事していたことのある方 ・ 今後マーケティングの仕事に従事したいと考えている方で、入門レベルのマーケティングについて理解している方 ※マーケティングの知識に不安がある方は、講座開始までに下記の書籍で自習してください。 和田充夫・恩蔵直人・三浦俊彦『マーケティング戦略(第6版)』有斐閣アルマ 西川英彦・澁谷覚(編著)『1からのデジタル・マーケティング』碩学舎
受講料	385,000円(税込) ※お申込み時に決済が必要となります。支払い方法は「一括払い」に限らせていただきます。 ※法人でのお申込みについては、法人用請求書払いによるお申込みフォーム(お申込ページに記載)よりお申込ください。
実施期間	2025年4月12日(土)~2025年8月2日(土) ※スケジュールの詳細はp.8~9をご覧ください。
実施場所	早稲田大学日本橋キャンパス(コレド日本橋5F)
履修証明書の交付	本プログラムを修了された方には、学校教育法に基づく履修証明制度により、「履修証明書」を授与いたします。本証明書は、学校教育法に基づく育成プログラムとして位置付けられており、修了者はご自身の履修書の学歴欄などに学習歴を記載することができます。 参考: 大学等の履修証明制度について(文部科学省ウェブサイト) https://www.mext.go.jp/a_menu/koutou/shoumei/ ※履修証明書の交付は、受講期間中の出席状況、課題提出状況などを考慮し、総合的に判断します。欠席回数が本学所定の回数(全講座の3分の1)を超えた場合には、履修証明書の交付はできません。

お問い合わせ

早稲田大学WASEDA NEO事務局

103-0027 東京都中央区日本橋1-4-1
日本橋一丁目三井ビルディング5階(COREDO日本橋)

TEL 03-6262-7534 MAIL info-neo@list.waseda.jp
事務取扱時間 9:00-17:00 (土日・祝日、年末年始、別途定める休業日を除く)

WEB <https://wasedaneo.jp/service/certificate-programs/marketing/>

